標題：【大四下全職實習，結束後續任】技術行銷工程師
恆準定位股份有限公司

〈公司簡介〉
恆準定位是台灣少數自主開發室內定位核心演算法的技術團隊，
讓室內的每一個人、每一台設備都能被精準定位，
最高精度可達 10 公分。

我們自主研發 Bluetooth、UWB（超寬頻，Ultra-Wideband）、
Wi-Fi、RTLS（即時定位系統，Real-Time Location System）
等高精度定位演算法，並整合 AI 影像辨識做多感測器融合定位。

技術已實際導入半導體、面板、石化等指標客戶的產線，
以及醫院與長照機構。

公司雖人少（4 位），但技術好，產品前景佳，
可學到很多。

〈職務說明〉
把我們的室內定位技術，
變成市場看得懂、客戶用得起來的東西。
全程以 AI 工作流輔助：
AI 產出草稿，你負責判斷、修正與最後輸出。

1. 技術內容行銷（主力）
   用 AI 協助產出技術文章、應用案例、提案簡報與社群貼文
   （官網、LinkedIn、Facebook），
   把定位技術講成客戶聽得懂的語言。

2. Demo 與範例程式
   以程式（Python 等）串接定位 Start-Kit 與 REST API，
   做出客戶拿到就能跑起來的範例與展示程式。

3. 對外推廣與客戶開發
   主動尋找並接觸潛在客戶（整理名單、寄開發信、LinkedIn 聯繫），
   在展場 demo 架設與現場解說、線上技術說明會中發掘商機，
   並協助對客戶與合作夥伴提案。

4. 客戶技術支援
   協助 PoC（概念驗證，Proof of Concept）測試，
   把第一線問題整理回饋研發。

5. 新產品發想

   從市場與客戶第一線的需求出發，

   提出新的應用情境與產品構想，

   並用 AI 快速做成概念說明或原型 demo，在內部提案討論。

你會累積：

AI 輔助開發、技術行銷、B2B 實戰與新產品發想的經驗。

〈實習條件〉

對象：大四下學期可全職實習之在校生

實習期間：大四下學期（116 年 2 月起），全職

上班時間：週一至週五 9:00–18:00（午休 12:00–13:00）

實習結束後：續任至少一年

待遇：依公司規定，面談時說明

就學配合：可與學校簽訂實習合約

上班地點：新竹市東區光復路二段 101 號

創新育成大樓 718 室（清華大學寶山路校區）

〈你會學到什麼〉

把演算法變成別人看得懂、用得起來的東西——

寫得出能跑的範例程式、講得清楚一套系統怎麼接、

提得出下一個產品該長什麼樣。

這是學校不教、但業界最缺的能力。

你的產出會直接被客戶工程師拿去用。

〈應徵方式〉

履歷寄 service@p2-positioning.com

主旨註明「應徵—技術行銷工程師（實習）—學校系級—姓名」

標題：【大四下全職實習，結束後續任】行銷與專案管理師
恆準定位股份有限公司

〈公司簡介〉
恆準定位是台灣少數自主開發室內定位核心演算法的技術團隊，
讓室內的每一個人、每一台設備都能被精準定位，
最高精度可達 10 公分。

我們自主研發 Bluetooth、UWB（超寬頻，Ultra-Wideband）、
Wi-Fi、RTLS（即時定位系統，Real-Time Location System）
等高精度定位演算法，並整合 AI 影像辨識做多感測器融合定位。

技術已實際導入半導體、面板、石化等指標客戶的產線，
以及醫院與長照機構。

公司雖人少（4 位），但技術好，產品前景佳，
可學到很多。

〈職務說明〉
把公司的技術推到市場、把每個專案推到結案。
全程以 AI 工作流輔助：
AI 產出草稿，你負責判斷、修正與最後輸出。

1. 行銷執行
   社群貼文（LinkedIn、Facebook）、官網內容更新，
   Google Ads 成效追蹤與分析。

2. 政府補助計畫管理
   SBIR 等補助計畫的申請文件彙整、
   期中期末報告、經費與進度表維護。

3. 客戶專案管理
   報價單、合約、驗收文件的製作與追蹤，
   掌握每個案子目前在哪一步、下一步要拿到什麼文件。

4. 對外聯繫與紀錄
   客戶、合作廠商、學校與機關的信件往來，
   並把每一次聯繫留下紀錄。

5. 行政支援
   ERP 單據、採購詢價、文件歸檔。

你會累積：

政府補助案、B2B 專案管理與行銷執行的實戰經驗。

〈實習條件〉

對象：大四下學期可全職實習之在校生

實習期間：大四下學期（116 年 2 月起），全職

上班時間：週一至週五 9:00–18:00（午休 12:00–13:00）

實習結束後：續任至少一年

待遇：依公司規定，面談時說明

就學配合：可與學校簽訂實習合約

上班地點：新竹市東區光復路二段 101 號

創新育成大樓 718 室（清華大學寶山路校區）

〈你會學到什麼〉

一家硬體新創的完整後台：

政府補助案怎麼申請與核銷、公司的錢怎麼進來、

行銷數字怎麼看、一個案子從報價到收款要經過哪些文件。

這些是商管課本會提、但很少有機會實際碰到的部分。

〈應徵方式〉

履歷寄 service@p2-positioning.com

主旨註明「應徵—行銷與專案管理師（實習）—學校系級—姓名」